Haku FIBS Partneri -ohjelmaan

**FIBS Partneri –ohjelma on suunnattu niille FIBSin jäsenille, jotka haluavat jäsenyyteen sisältyvien palveluiden lisäksi tehdä laajempaa ja pitkäjänteistä yhteistyötä kanssamme ja kasvattaa mainettaan yritysvastuun huippuasiantuntijana, laajentaa kontaktiverkostojaan sekä profiloitua kestävän liiketoiminnan vauhdittajina.**

**Ohjelmaan voi hakea täyttämällä tämän hakulomakkeen ja lähettämällä sen viimeistään 31.3.2020 osoitteella fibs@fibsry.fi**

**FIBS Partnerit valitaan hakemusten perusteella, minkä lisäksi ennen lopullista valintaa käydään vielä yksityiskohtaisemmat keskustelut partneriehdokkaiden kanssa.**

Lisätietoja: Helena Kekki, ohjelmista ja jäsenpalveluista vastaava johtaja, FIBS, p. 050 345 1966, helena.kekki@fibsry.fi

Tietoa FIBS Partneri -ohjelmasta löydät myös FIBSin verkkosivuilta:

* <https://www.fibsry.fi/tilaisuudet/haku-fibs-partneri-ohjelmaan-2021-2022/>
* <https://www.fibsry.fi/jasenyys/fibs-partneri/>

Partneriksi hakevan organisaation tiedot

|  |  |
| --- | --- |
| Organisaation nimi |  |
| Yhteyshenkilön nimi |  |
| Yhteyshenkilön puhelinnumero |  |
| Yhteyshenkilön sähköpostiosoite |  |

Partneriteemat

Partneruus toteutetaan tietyn yritysvastuuteeman puitteissa. Tarkempi partneruuden sisältö sovitaan kunkin partnerin kanssa erikseen. Nyt etsimme partnereita alla oleviin teemoihin: valitse listasta itseänne kiinnostava partneriteema. Mikäli olette kiinnostunut useammasta teemasta, merkitse mikä teemoista on kiinnostavin, mikä toiseksi kiinnostavin jne. Halutessanne voitte ehdottaa myös muita teemoja. Lähtökohtaisesti organisaatio voi toimia partnerina vain yhden teeman puitteissa.

|  |  |
| --- | --- |
| **Partneriteemat** | **Valitun teeman kiinnostavuus organisaatiollesi (1= kiinnostavin, 2 = seuraavaksi kiinnostavin, jne.)** |
| Monimuotoisuusjohtaminen – matalan kynnyksen tapaamiset teeman ympärillä, ml. fasilitointi ja sisällöntuotanto (FIBS Impact) |  |
| Viestintä ja raportointi – matalan kynnyksen tapaamiset teeman ympärillä, ml. fasilitointi ja sisällöntuotanto (FIBS Impact) |  |
| Kestävän kehityksen tutkimustyön ja tieteen jalkautus yrityksiin – ajankohtaisen tiedon tunnistaminen ja jakaminen jäsenille relevantissa muodossa (FIBS Insight) |  |
| Lainsäädännön ja kansainvälisten sopimusten seuranta – ajankohtaisen tiedon tunnistaminen ja jakaminen jäsenille relevantissa muodossa (FIBS Insight) |  |
| Yritysvastuujohtajien sparrausryhmä – matalan kynnyksen tapaamiset teeman ympärillä, fasilitointi ja sisällöntuotanto (FIBS Peers) |  |
| FIBS Leader -keskustelufoorumi – hallitus- ja johtoryhmätason tapaamiset, ml. fasilitointi ja sisällöntuotanto (FIBS Leader) |  |
| Luontopääomateemainen pienryhmä - Tapaamisen sisällöntuotanto ja fasilitointi (FIBS Focus) |  |
| Ihmisoikeusteemainen pienryhmä - Tapaamisen sisällöntuotanto ja fasilitointi (FIBS Focus) |  |
| Digitalisaation ja teknologian mahdollisuudet vastuullisuudelle – valmennusten ja muiden sisältöjen tuottaminen FIBSin jäsenille (FIBS Practice & FIBS Webinar) |  |
| Ympäristövaikutusten mittaaminen ja työkalut – valmennusten ja muiden sisältöjen tuottaminen FIBSin jäsenille (FIBS Practice & FIBS Webinar) |  |
| Ilmastonmuutoksen hillintä ja sopeutuminen – valmennusten ja muiden sisältöjen tuottaminen FIBSin jäsenille (FIBS Practice & FIBS Webinar) |  |
| Yritysvastuuraportoinnin arviointi [Reporting Matters](https://www.wbcsd.org/Programs/Redefining-Value/External-Disclosure/Reporting-matters) (WBCSD) –viitekehystä hyödyntäen (FIBS Peers) |  |
| Ihmisoikeudet yrityskontekstissa – valmennusten ja muiden sisältöjen tuottaminen FIBSin jäsenille (FIBS Practice & FIBS Webinar) |  |
| SDG-tavoitteet liiketoiminnassa – valmennusten ja muiden sisältöjen tuottaminen FIBSin jäsenille (FIBS Practice & FIBS Webinar) |  |
| Tutkimusyhteistyö - Temaattisten yritysvastuututkimusten ympärille rakennettava yhteistyö (FIBS Research) |  |
| Kestävän liiketoiminnan tukeminen tilakumppanuuden avulla - tue toimintaamme antamalla käyttöömme tapahtumatilanne kestävää liiketoimintaa edistäville tilaisuuksille, esim ryhmätyöskentelytila 30 hlölle ja seminaaritila 150-200 hlö:lle |  |
| Jokin muu teema, mikä: |  |
| Jokin muu teema, mikä: |  |

Ehdotettu toteutusmalli partneruudelle

Kerro lyhyesti, miten organisaatiosi pääpiirteissään toteuttaisi edellä valitsemaasi teemaan liittyvän partneruuden FIBSin kanssa, ja miten FIBSin jäsenet hyötyisivät partneruudestamme.

|  |
| --- |
|  |

Partnerikriteerit

FIBS pyrkii partnereiden valinnassa läpinäkyvyyteen ja tasapuolisuuteen. Partnerit valitaan FIBSin määrittelemien julkisten kriteerien perusteella. Mikäli yhden teeman osalta on useampia kiinnostuneita ja päteviä partneriehdokkaita, partneri valitaan alla olevien kriteereiden perusteella.

**Kuvaile, miten organisaationne täyttää seuraavat valintakriteerit:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Partnerikriteerit** | **Kuvaile, miten organisaatiosi täyttää kyseisen kriteerin** |
| Partneruus on organisaatiokohtainen. Mikäli partneruuden toteutuksessa on mukana useampia toimijoita, yhdellä on kokonaisvastuu hankkeesta  *Ilmoita mikä organisaatio toimisi FIBSin partnerina sekä mitkä muut organisaatiot osallistuisivat partneruuden toteutukseen.* |  |
| Teemakohtaiseksi partneriksi voidaan valita vain ko. teemaan yrityskontekstissa jo entuudestaan perehtynyt ja siinä ansioitunut organisaatio. Perehtyneisyyttä toivotaan substanssiosaamisen lisäksi erityisesti teemaan liittyvistä yrityksille suunnatuista ratkaisuista, työkaluista ja parhaista käytännöistä.  *Kerro organisaatiosi perehtyneisyydestä / osaamisesta partneruuden teemaan liittyen. Kuvaile erityisesti kokemustanne liittyen käytännönläheisiin ratkaisuihin, työkaluihin ja käytäntöihin, jotka ovat sovellettavissa yrityskontekstissa.* |  |
| Partnerin yrityskontekstissa hankkima teemaan liittyvä kokemus ja osaaminen |  |
| Partnerin aikaisempi kokemus vastaavien teemaryhmien, valmennusten tai partneruuden kohteiden itsenäisestä toteuttamisesta yritysasiakkaille, sekä niistä saatu palaute |  |
| Partnerin kyky sitoutua sopimukseen koko sen määräajaksi sekä tuottaa yhdessä sovitut palvelut myös esim. sairastumistilanteissa tai muiden yllättävien esteiden ilmaantuessa |  |
| FIBSin jäsenille tuotettava lisäarvo partneruusteemaan liittyen, kuten partnerin kontaktit ja yhteistyösuhteet mahdollisiin teeman tunteviin asiantuntijoihin tai organisaatioihin, joita olisi mahdollista hyödyntää partnerisohjelman toteutuksessa, tai partnerin aiempien hankkeiden kautta todennettu kyky saada keskeisiä asiantuntijoita mukaan projekteihinsa |  |

Mikäli edellä mainitut kriteerit täyttäviä, tietystä teemasta kiinnostuneita tasavertaisia partneriehdokkaita on useita, voi FIBS käydä tarkempia keskusteluita eri ehdokkaiden kanssa erityisesti siitä, miten partneri toteuttaisi teemaan liittyvän hankkeen. Partneri valitaan viimekädessä motivoitunein ja sitoutuneisuutta osoittava toimija, joka pystyy tämän lisäksi tarjoamaan FIBSin jäsenten tarpeisiin parhaiten soveltuvan toteutustavan partneruuden osalta. Valitun partnerin kanssa tehdään yksityiskohtainen sopimus, johon partneri voi tutustua keskustelun aikana.

FIBS pyrkii partnerisopimuksia luodessaan tasavertaisiin mahdollisuuksiin kaikille jäsenille. FIBS Partneri -ohjelman tarkoituksena on parantaa FIBSin asiantuntijapalveluita. Partneriksi voidaan siksi valita vain organisaatio, joka tarjoaa asiakkaille aidosti enemmän lisäarvollista palvelua verrattuna FIBSin yksin tarjoamiin palveluihin.